



Online-Beratung

Attraktive Einnahmequelle. Der Rechtsberatungsmarkt generierte 19 Mrd. € in 2015. In den nächsten 5 Jahren wird eine jährliche Wachstumsrate von 4 % erwartet.



Folgemandate

Ausbau der gewonnenen Mandate. In 67 % der Fälle kommt es zum Folgemandat. Im Unternehmensbereich sind die Folgemandate attraktiv.



Kanzleiprofil

Kanzleiprofil mit Portraitfoto, Beschreibungstext, Nennung von bis zu 10 Rechtsgebieten, Anschrift, Telefonnummer E-Mail, Faxnummer und Verlinkung



Kanzleimarketing

Hervorragende Positionen Ihres Kanzleiprofils bei Google. Werbewirksame Präsenz mit 100.000 Besuche pro Monat. 34 Millionen Ratsuchende in Deutschland.

Informationen für Anwälte

devpro24.de & devpro24.com

Flexible Legal Solutions



**Zeiten ändern sich.
Juristische
Beratung ebenso**

Der Markt für Rechtsberatungen ist im Umbruch. Der ständig steigende Kostendruck, die Forderung nach mehr Flexibilität rufen nach schlanken Leistungserstellungs-Prozessen. Der juristische Markt ist hart umkämpft. Kundengewinnung ist in vielen Rechtsanwaltskanzleien immer noch viel zu oft vom Glück abhängig, für den Unternehmer von einer Marktstrategie. Wir reagieren auf die Veränderungen im Rechtsberatungsbereich. DEVPRO24 verzahnt seit 5 Jahren erfolgreich das klassische Anwaltsverzeichnis

und die Online-Rechtsberatung mit der Rechtsberatung vor Ort. Wir bieten Unternehmen eine kostengünstige Cloud-Alternative für eine eigene Rechtsabteilung. Unsere Business-Lösungen machen Rechtsdienstleistungen für Unternehmen einfach und effizient. Erhöhen Sie durch uns Ihre Online-Marktpräsenz und stellen Sie Ihre Kompetenz in den Vordergrund. Präsentieren Sie sich als Rechtsanwalt von Ihrer besten Seite. DEVPRO24 sorgt dafür, dass potentielle Mandanten Sie finden

und schafft nachhaltige Mandate. Wir entlasten Sie völlig von der Mandantenakquise. Sie können sich voll und ganz auf die Beratungstätigkeit konzentrieren. Durch den Fokus auf den Mittelstand sind die Mandate lukrativ. Der durchschnittliche Einsatz für eine Online-Beratung liegt bei 60 €. Für den Bereich Anwalt-beauftragen-24 liegt der durchschnittliche Einsatz bei 199 €. DEVPRO24 behält eine Provision bei erfolgreicher Abwicklung ein (25% vom Einsatz).

Der deutsche Rechtsberatungsmarkt generierte 19 Mrd. € Umsatz in 2015. In den nächsten fünf Jahren wird eine jährliche Wachstumsrate von 4 % erwartet. DEVPRO24 ist eines der ersten Unternehmen, welches von dem Tech-Boom in der Rechtsbranche profitieren wird.



Echte Innovation mit Kosteneffizienz



Ihre Kanzleianzeige auf einen Spitzenplatz bei Google Auffindbarkeit im Netz erhöhen

Strategisches Vorgehen ist für die Mandantenakquise unerlässlich. Um als Rechtsanwalt Werbung für die Mandantengewinnung einzusetzen, ist ein Gesamtkonzept, das auf mehreren Elementen beruht, die optimal aufeinander abgestimmt sind, notwendig. Weil Rechtsratsuchende oft über das Internet einen Anwalt suchen, ist Onlinemarketing ein wichtiges Instrument, um sich von der Konkurrenz abzuheben. Daher ist es für einen Rechtsanwalt wichtig, eine eigene Kanzleihomepage zu haben. Regelmäßig ist die Platzierung bei Suchmaschinen aber nicht optimal. Ein Profil bei DEVPRO24 bietet effektive Werbung für Anwälte. Und bei Google werden die Kanzleiprofile hervorragend gefunden.

DEVPRO24 mit Ihrer Kanzleianzeige ist mit relevanten Suchbegriffen (z.B. Anwaltssuche-Frankfurt, Anwaltssuche-München, Anwaltssuche-Stuttgart, Anwaltssuche-Duisburg, Anwaltssuche Bremen, Anwaltssuche Nürnberg oder Anwaltssuche Dresden) sehr oft auf einem der begehrten vorderen Plätze der Suchmaschinen zu finden. Wir sind im Rechtsdienstleistungsbereich führend d.h. bei Google als auch auf Facebook nach (Google-Ranking und Facebook-Fans). Das Internet befindet sich in einem Veränderungsprozess. Die Menschen verbringen zunehmend mehr Zeit in sozialen Netzwerken und holen sich hier auch immer häufiger Tipps und Empfehlungen – zu Lasten der Suchmaschine Google. Unser Erfolg auf Google korreliert mit dem Erfolg auf Facebook.

ITECH UPDATE

More for Less

Managed Legal Services - Wir bringen Unternehmen und Rechtsanwälte auf eine völlig neue Art mit modernsten technischen Möglichkeiten und neuen Tools zusammen.

Maßgeschneiderte IT Werkzeuge, damit Ihre Arbeit einfacher wird. DEVPRO24 bietet moderne Outsourcing-Lösungen wie Lawyers on Demand – Juristen, die je nach Bedarf vorübergehend oder strukturell Unternehmen unterstützen. DEVPRO24 arbeitet mit modernsten IT Tools. Fragen Sie nach unseren individuellen IT Lösungen, die wir unter "NextLaw" anbieten.



DEVPRO24 - Anwalt zum mitnehmen

Unsere Webseiten devpro24.de und devpro24.com sind von Anfang an für alle Bildschirme, geringere Internet-Bandbreiten und eine Navigation ohne Maus ausgerichtet. Zugunsten der Usability wird das Informationsangebot gebündelt und klar strukturiert.

Desktop- und Mobil-Version

Die breite Nutzung des Internets über Smartphones oder kleine Tablets ist heute Realität und wird weiter zunehmen. Das Internet wird heute mehr und mehr über verschiedene Endgeräte hinweg genutzt. Neben dem Desktop-PC oder dem Laptop nutzt man unterwegs auch das Smartphone und zu Hause auch Mal das Tablet. Auf jedem Gerät erwartet der Benutzer eine einfache und auf das Gerät angepasste Bedienung. Deshalb bieten wir demnächst eine separate App an: Devpro24 on the go.

Rechtsanwalt auf Kopfdruck
per Telefon ✓ Video-Chat ✓ E-Mail ✓

Multikanal Strategie

Eines unserer Erfolgsrezepte: DEVPRO24 hat stets massiv in den Aufbau der Marke investiert. Etwa 30 Prozent der Einkünfte gehen direkt in das Marketing. Webseiten-Besuche und Käufe erreicht DEVPRO24 durch Suchmaschinenoptimierung (SEO) und Suchmaschinenmarketing (SEM) in Kombination mit Display- und Retargeting-Marketing zur Konvertierung von Ratsuchenden zu Mandanten. Der Marketing-Mix wird ergänzt durch Affiliate-Marketing, Direct Mailings, E-Mail-Marketing und Printwerbung bei ausgewählten Fachmedien. Darüber hinaus ist DEVPRO24 auch mit seiner Social-Media-Präsenz auf Facebook, Google Plus, Twitter führend.

Wir realisieren mit Multikanal-Führung aus einzelnen Maßnahmen eine runde Strategie zur Stärkung der Marke und ihres Kerns. Damit die Zielgruppen allen Grund haben über uns zu reden. Und zwar exakt so, wie es DEVPRO24 als Marke stärkt.

Das behaupten wir nicht einfach nur; wir beweisen es.

Werbekanäle

Google AdWords

YAHOO!
AD EXCHANGE

XING

myThings
making impressions personal

criteo

zanox.

facebook

TradeDoubler
Market. like you mean it.

YAHOO! | bing

doubleclick
by Google

LinkedIn

Experian

Gerade im hart umkämpften Rechtsdienstleistungsbereich eröffnet die

Unsere hervorragende Positionierung garantiert hohe Besucherzahlen. Unsere Webseiten ranken auch bei den gängigsten Sucheingaben wie z.B.:
Anwalt-beauftragen, Anwalt-fragen, Anwalt-Online-fragen, Online-Rechtsberatung, Anwaltsberatung-Online, Vertrag-prüfen, Arbeitsvertrag-prüfen, Mietvertrag-prüfen, Schreiben-Anwalt, AGB-erstellen-lassen, Anwalt-Preise, vorgerichtliche-Anwaltskosten, Was-kostet-ein Anwalt,

Rechtshop, Anwaltsrechnung-prüfen u.v.m. auf den vorderen Plätzen bei Google. Alleine bei diesen wenigen Suchbegriffen wird bereits ein jährliches Suchvolumen von weit über 1000 000 erreicht! Einen so hohen Marketingeffekt erreicht gewöhnlich nur kostenintensive Fernsehwerbung. Spitzenpositionen bei relevanten Sucheingaben erreicht DEVPRO24 bei nahezu allen Rechtsgebieten.

Wie läuft die Auftragsvergabe ab?

DIREKTAUFTRAG

Die Online-Beratung (Vertragsprüfung und Rechtsfrage) über Ihr Kanzleiprofil läuft direkt mit dem Kunden.

AUFTRAGSZUTEILUNG

Die Verteilung der Aufträge erfolgt durch ein Softwareverteilungsmodul. Hierzu wird der Auftrag per Email an Sie weitergeleitet.

FLEXIBILITÄT

Sie können innerhalb von 6 Stunden den Auftrag annehmen. Arbeitszeitwünsche werden berücksichtigt. Soweit möglich verzichten wir auf technische Hürden

